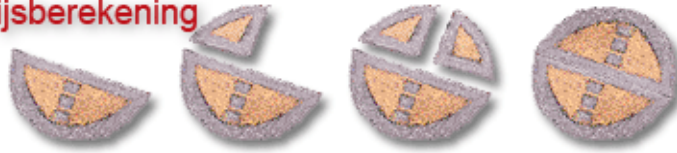


Kostprijsberekening



Hendrik Claessens handelsingenieur

Beltel is een onderneming gespecialiseerd in de aanleg van telefooncentrales en telefoonaansluitingen. De firma overweegt de aanleg van een nieuwe telefooncentrale en daarbij horende aansluitingen in een stad met 80 000 inwoners en 30 000 huizen. Het maximale aantal aansluitingen wordt gegeven door het aantal huizen en is gelijk aan 30 000. De verkoopprijs per aansluiting is 100 EUR. De vaste kosten gedragen zich als volgt:

- 400 000 EUR indien 5 000 tot 10 000 aansluitingen;
- 700 000 EUR indien 10 000 tot 20 000 aansluitingen;
- 1 050 000 EUR indien 20 000 tot 30 000 aansluitingen.

Beltel wil de break-even punten kennen voor elke stap. De contributie per eenheid = 50 EUR

Als Beltel beslist de kleinste installatie te plaatsen, is het break-even punt in verkochte hoeveelheid gelijk aan 8 000 aansluitingen. De grotere installaties vergen respectievelijk 14 000 en 21 000 aansluitingen vooraleer de opbrengsten de kosten kunnen dekken. Beltel heeft dus verschillende break-even punten afhankelijk van de aangeboden capaciteit. Een kleinere capaciteit heeft een lager break-even punt.

Gevraagd Reken dit na.

Oplossing

Berekeningen break-even afzet

$$\frac{\text{vaste kosten}}{\text{verkoopprijs per stuk} - \text{variabele kosten per stuk}}$$

- $\text{€ } 400\,000 / \text{€ } 50 \text{ per eenheid} = 8\,000 \text{ eenheden}$
- $\text{€ } 700\,000 / \text{€ } 50 \text{ per eenheid} = 14\,000 \text{ eenheden}$
- $\text{€ } 1\,050\,000 / \text{€ } 50 \text{ per eenheid} = 21\,000 \text{ eenheden}$